

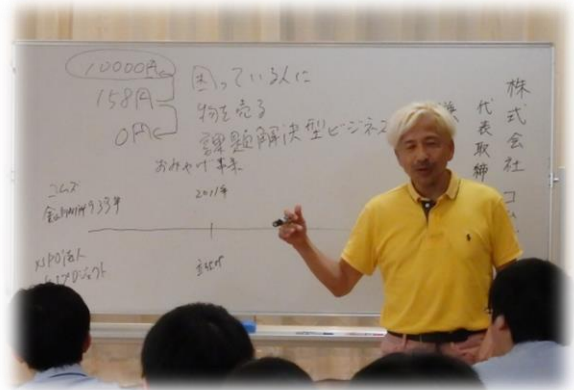
ビジネス情報科で企業経営者による講演会を開催

本校のビジネス情報科1年次生を対象に、第5回創業教育講演会が開かれました。

本校ビジネス情報科では、創業を軸にしたビジネス学習を計画しており、下呂市を中心として市内商工会や金融機関、県産業経済振興センター等による、下呂市内で創業を考えている方への支援の枠組みである「下呂市創業支援」のご協力をいただき、各専門家の方々から直接ご支援をいただきます。

第5回は(株)コムズ代表取締役鎌倉庄司様を講師にお迎えし、ご講演をいただきました。

ビジネスで大切なことや考え方を、これまでの企業経営をして来られた経験から、実践的な内容をお話してくださいました。



- (1) 世の中にある課題は何か常に考えること
- (2) 課題を解決すること⇒ビジネスが成り立つ
- (3) 様々な課題に対して、解決策があるのではないかとという視点を持って生活する習慣をもつことの大切さ
- (3) ビジネスに興味を持つこと⇒自分の生き方や生きていく上で大切

など、ビジネスを考える意義やその楽しさなどを知り、これからビジネスや創業の実践を学ぶ上で、とても貴重な機会となりました。

ご講演のお言葉を大切に、今後の生活や学習に生かしたいと思います。ありがとうございました。

受講した生徒の感想

- ビジネスを考えるのに必要なのは、困っていることやその困っているこ

とを解決するために必要なことを考えることだとわかりました。そのために社会のことに目を向けていくことや解決するために情報をたくさん得ることが必要で、ビジネスに対するアンテナを高くしないとイケないと思いました。

- ・新しいビジネスを作っていくのはどういうことなのかよくわかりました。これからしっかりと勉強して、少しでも社会の一員として活躍できるようになりたいです。また色々なビジネスに目を向けてビジネスを知り、これからの生活に生かしていきたいです。

- ・ビジネスに興味を持つことで、ビジネスに対するアンテナが高くなると伺ったので、そのことを大切にしていこうと思いました。

- ・東日本大震災の時に、ボランティアだけでなく、商品を買ったら被災地に寄付される仕組みを作られたのがすごいと思いました。また、地元のお土産が無いとか、ボランティアに来てほしい被災地の人やボランティアをしたいがどう行けばわからない人達の課題を解決するための取組がすごくいいと思いました。

- ・ビジネスのヒントは身近にあるということがわかりました。僕はまだ身近なところにある課題やビジネスを知らないなので、もっとビジネスに対するアンテナを高くもって生活をしていきたいです。

- ・ビジネスで儲けを出すためには、買い手にとって助けになるような商品を出せばいいことがわかりました。ビジネスにとって大事なものは、課題を考えることだとわかったので、そのことを意識していきたいです。

- ・課題解決型ビジネスのしくみがよくわかりました。

- ・色々なお土産やアニメグッズ、寄付ができる商品など、困っている人のためにビジネスをされていることがすごいと思いました。

- ・ビジネスを通して世の中の課題を解決されていてすごいと思いました。そのためにはビジネスに対するアンテナを高くし、身の回りに困っている人や課題がないかよく考えたいと思います。これからは少子高齢化など多くの課題や、働き方に対する考え方の変化などがあり、そのことをうまくビジネスにつなげていくことが大切だと思いました。